



## Programme de formation

Conducteur de Travaux

Total formation : 497 heures

**Objectif** : Développement des compétences et des connaissances afin d'occuper le poste de Conducteur de Travaux.

**Public visé** : Tout public, toute personne souhaitant devenir occuper le poste de conducteur de travaux.

**Prérequis** : Connaissances préalables requises dans le vocabulaire et les techniques de gestion, première expérience dans les métiers du bâtiment souhaitée.

**Aptitude et compétences** : Formation dispensée par des personnes possédant au minimum 5 ans d'expérience dans leur métier et habilitées à transmettre un savoir et des savoir-faire avec méthodologie.

**Moyen mis en œuvre** : Salle de formation avec ordinateur, vidéo projecteur, Paper bord, accès aux ateliers et aux chantiers pour la formation pratique.

**Evaluation formation** : Cas pratiques réalisés en fin de formation + évaluation des acquis.

**Délai d'accès** : Le délai d'accès aux prestations dépend des possibilités de programmation sur nos sites et de la définition du besoin en formation le plus adapté pour le candidat (parcours standard – raccourci – renforcé)

**Lieux** :

Les Fangeas – 43 370 SOLIGNAC sur LOIRE (1<sup>er</sup> étage)  
Partie pratique sur chantiers (à définir)

**Horaires** :

8h00 – 12h00 / 13h30 – 16h30

**Prix** : 450€/jour

**Accessibilité** : L'accès à nos formations et à nos locaux est adapté aux personnes en situation de handicap. Plus d'informations sur le lien ci-joint <https://www.gauthier-menuiserie.fr/accessibilite-dans-nos-etablissements-recevant-du-public/>



- **Découverte de la profession et de son environnement** : 35 heures

- **L'aluminium**

- Le produit, ses spécificités
- La fabrication
  - Débit
  - Usinage
  - Montage
  - Vitrage

- **Le PVC**

- Le produit, ses spécificités
- La fabrication
  - Débit
  - Usinage
  - Montage
  - Vitrage

- **La vente** : 112 heures

- Les différents clients : le particulier / le professionnel
- Les comportements d'achat
- Pratique et méthode de vente
- L'argumentation, le lexique de la vente
- Gestion commerciale
- Traitement de l'information
- Sciences et techniques industrielles ENR
- Communication/Négociation
- Gestion de projet et développement de clientèles
- Les contraintes de l'entreprise (juridiques, sociales, techniques, financières, commerciales)



- **Chiffrage – Rentabilité des projets : 140 heures**
  - Répertorier les chantiers par ordre de priorité, organiser et planifier les différentes études
  - Analyser un plan d'ensemble
  - Analyse technique des dossiers
  - Transposer les plans en données techniques
  - Réaliser des croquis de détail avec cotes et indications précises
  - Réaliser une étude de faisabilité
  - Utiliser le logiciel de chiffrage LHF
  - Evaluer les consommations nécessaires à la réalisation des travaux
  - Déterminer les moyens nécessaires à la réalisation des travaux
  - Repérer les déboursés secs (main d'œuvre, matériaux...)
  - Savoir repérer les meilleurs tarifs fournisseurs
  - Estimer les temps de réalisation des travaux (plannings)
  - Chiffrer une affaire
  - Comparaison entre le prix de revient du kWc et le prix de vente
  - Totaliser les consommations et calculer les marges : les différentes méthodes
  - Finaliser l'offre et rédiger les devis
  - Réaliser le suivi et le contrôle des travaux
  - Analyse de la rentabilité économique et de la rentabilité financière (étude sur projet complet)
  - Cas pratique
  
- **Préparer la réalisation d'un chantier : 133 heures**
  - Préparation et organisation prévisionnelle des chantiers
  - Maîtrise des dates limites de réalisation des différentes actions
  - Finaliser l'offre et rédiger les devis
  - Réaliser le suivi et le contrôle des travaux



- Vérifier la conformité des installations au fur et à mesure
  - Gestion des situations de chantiers (facturation)
  - Assurer la réception des ouvrages
  - Cas pratique
- 
- **Gestion de la pose : 63 heures**
    - Planification de la pose (Durée, météo, conseil sur le déroulement)
    - La pose interne
    - Notre méthode
    - Nos exigences de qualité
    - Méthodologie
    - La pose externe (recours à la sous traitance)

**Validation des acquis par le biais d'une mise en situation réelle : 14 heures**